

Boutique Facebook

Comment mettre en place une Boutique Facebook ?

Testée depuis juillet 2015 et lancée en 2016, la boutique Facebook permet de proposer vos produits directement à partir de votre Page Facebook.

Dans l'hexagone, seul le paiement sur un autre site web et le paiement via Message sont disponibles.

La boutique Facebook concerne uniquement les biens physiques pas la vente de services.

Vendre par l'intermédiaire de l'onglet « boutique » sur Facebook est **entièrement gratuit**, aucun frais ne sont facturés aux entreprises.

Si vous avez une Page professionnelle Facebook, vous pouvez y ajouter une boutique. Vous pouvez l'utiliser pour y répertorier les produits que vous vendez et entrer en contact avec plus de clients sur Facebook et ainsi plus les fidéliser.

Les fonctionnalités d'une boutique Facebook sont :

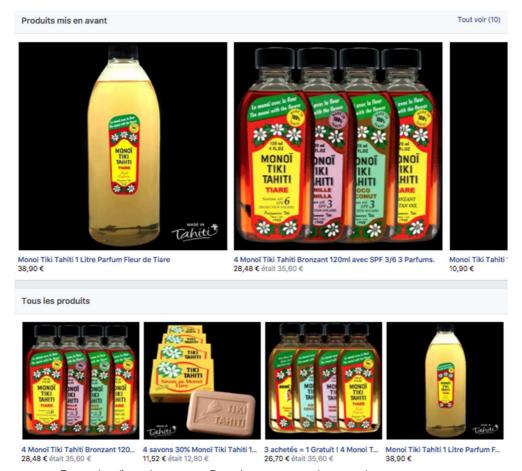
- L'ajout des produits et des informations sur ces derniers sans limitation du nombre de produits
- Une fiche « produit » pour chaque article
- L'organisation et personnalisation des stocks de produits de votre boutique.
- La possibilité de création de collections (1 000 articles par collection) afin de faciliter la découverte de produits. Exemple : catégorie « Bracelets »
- La mise en avant de vos produits grâce à la présentation de plusieurs produits dans une rubrique dédiée en haut de votre boutique.
- La communication avec vos clients directement à partir de votre Page Facebook
 - Demandes d'information et commandes via Messenger.
- **Statistiques** : Consultation du nombre de vues, clics et messages reçus pour chaque produit. Statistiques > Magasin

Les fonctionnalités pour vendre vos produits directement depuis votre Page et de gérer vos commandes sont actuellement disponibles qu'aux Etats-Unis.





Exemple d'une boutique Facebook affichée sur le mur d'une Page



Exemple d'une boutique Facebook avec des produits mis en avant



Deux possibilités pour les paiements au sein d'une boutique en France :

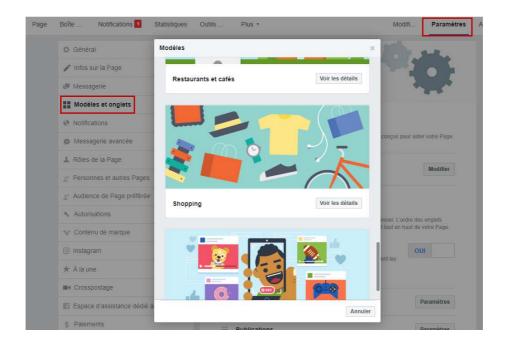
- Via un site web externe : votre site web ou un site web tiers
- Via Messenger, la messagerie de Facebook, avec par exemple la proposition d'un virement bancaire ou d'un paiement à la livraison.

Facebook peut vous permettre de configurer des paiements via PayPal

Comment créer une boutique Facebook?

Etapes pour créer une boutique Facebook :

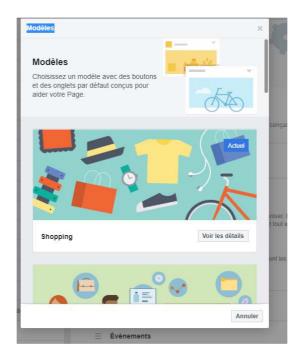
Ajoutez un onglet boutique via les paramètres de votre Page Facebook : Paramètres > Modèles et onglets > Modèles > Modifier > sélectionner Shopping « Voir les détails » > Appliquer le modèle



Modèles Choisissez un modèle avec des boutons et des onglets par défaut conçus pour aider votre Page. Modèle actuel: Standard Modifier



2. Sélectionner le modèle « Shopping »



Retourner sur votre page et cliquez sur « Boutique » > Affichage d'un onglet boutique sur une Page Facebook

1. Cliquez sur « Boutique »



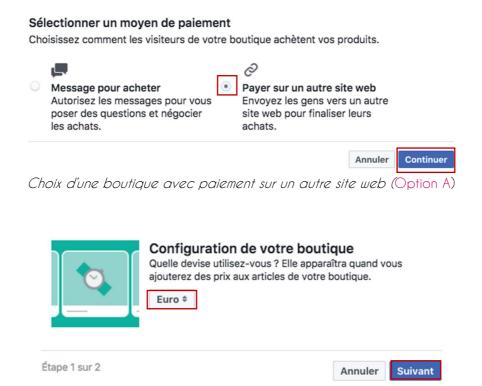




2. Configurez votre Boutique en cochant la case « J'accepte les conditions générales et les politiques du commerçants » > Continuer



3. Sélectionnez un moyen de paiement > Continuer



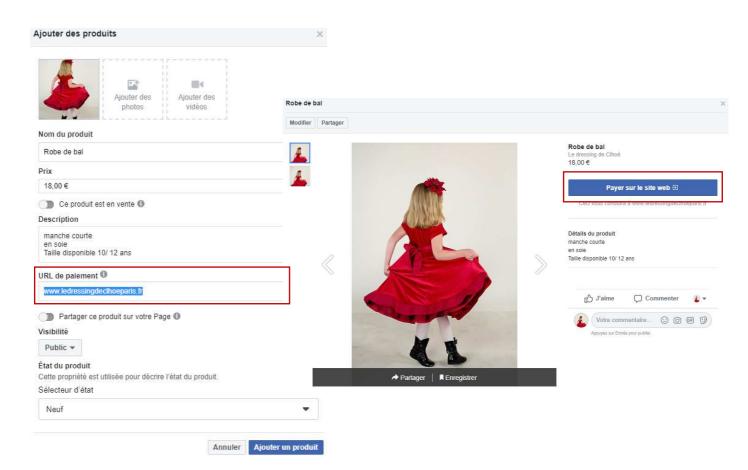
Choix de la devise de la boutique Facebook

Important : la devise et le moyen de paiement ne peuvent pas être changés. Afin de les modifier, il vous faudra supprimer votre boutique actuelle et en créer une autre.





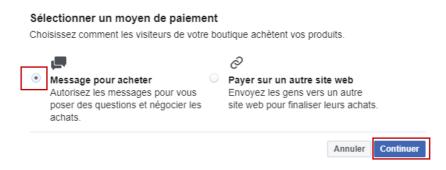
Option A: Si vous optez pour l'option « Payer sur un site Web »

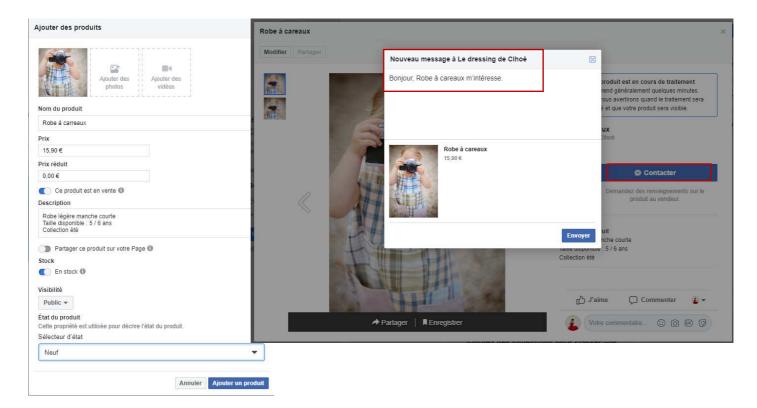


Préciser l'adresse de votre site e-commerce sur laquelle vos clients pourront directement acheter votre produit.



Option B: Si vous optez pour l'option « Message pour acheter »





Grâce à cette option, vos clients pourront vous contacter depuis la fiche produit en cliquant sur « contacter ». Un message est généré automatiquement en vous indiquant qu'ils sont intéressés par ce produit. Cette option ne déclenche pas de vente directement mais elle permet de vous mettre en contact avec eux. Une fenêtre de dialogue s'ouvre depuis votre page afin que vous puissiez échanger directement avec votre client via Messenger.





C'est une alternative vous ne disposez pas de site e-commerce.

Comment ajouter un produit dans votre boutique Facebook?



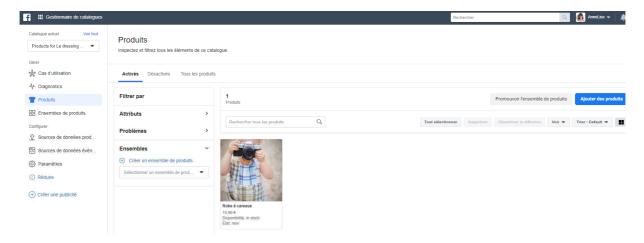
Sur votre page, cliquez sur l'onglet « Boutique », « ajouter un produit ».



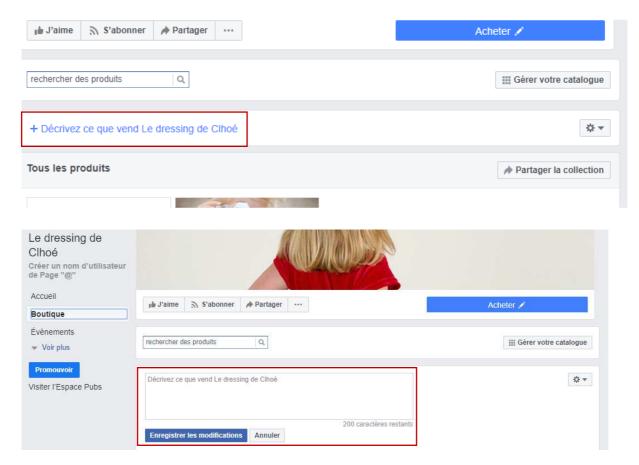
Comment créer une collection dans votre boutique Facebook?



Dans l'onglet « Boutique » sur votre page, cliquez sur « Gérer votre catalogue »



N'oubliez pas de renseigner la case « Décrivez ce que vend « votre commerce »



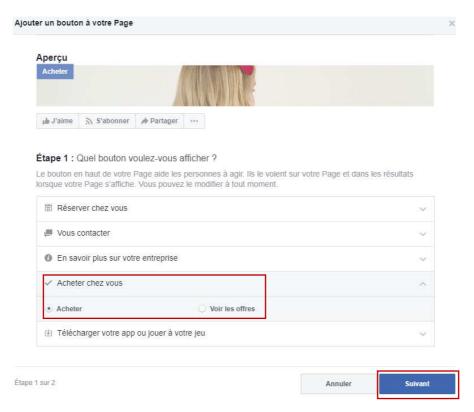
Promouvoir votre boutique Facebook

Cliquez sur le bouton d'appel à l'action « Acheter »

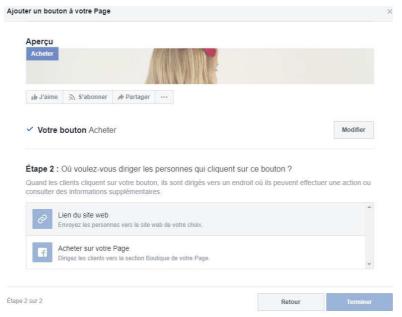




A partir de cette option vous pouvez modifier ce bouton d'action :



Si vous optez pour l'action « achetez » vous avez le choix en cliquant sur « Suivant » de sélectionner soit d'orienter vos clients à acheter vos produits sur votre site e-commerce en renseignant le lien de votre site e-commerce ou de les rediriger sur la Boutique de votre page Facebook.





Promouvoir vos produits sur votre Journal

Sélectionnez dans l'onglet Boutique le produit que vous souhaitez mettre en avant dans une publication sur votre fil d'actualité > Cliquez sur Partager





Pour identifier un produit

Cliquez sur un produit sur la photo pour l'identifier.

Cela permet à vos clients de faire des achats directement à partir de votre publication.





Notez que votre Boutique sera visible seulement lorsque vous aurez ajouté au moins un premier produit validé par Facebook. Si le processus était quasi instantané quand la boutique Facebook a été lancée, comptez aujourd'hui 24/48 heures pour obtenir la validation.

Conclusion

Bien que les fonctionnalités disponibles en France ne soient pas aussi complètes qu'aux Etats-Unis, vous pouvez tout de même proposer vos articles auprès d'une communauté importante à partir d'une solution adaptée au mobile, sans qu'il soit nécessaire d'avoir un site Internet.

Quelques services externes proposent des options par exemple, **Shopify** qui autorise des variantes pour les produits afin de choisir l'offre qui convient le mieux en fonction de vos besoins.

Certaines entreprises ne proposent pas d'onglet boutique sur leur Page Facebook mais elles affichent leurs produits dans leurs publications en les identifiant. Cette solution est probablement préférée pour des raisons de disponibilité de produits quand il n'y a pas de synchronisation en temps réel entre vos stocks en magasin et la boutique Facebook.

La plateforme <u>Facebook for Business</u> propose gratuitement des formations gratuites en ligne pour vous aider à bien métriser l'environnement Facebook et Instagram.

Recommandations de Facebook pour les commerçants <a>ICI

